

Bilanzpressekonferenz

Taunus Sparkasse im Spiegel des regionalen Marktes

Oliver Klink • Markus Franz • Cristina Mussenbrock

Bad Homburg | 25. Juni 2026

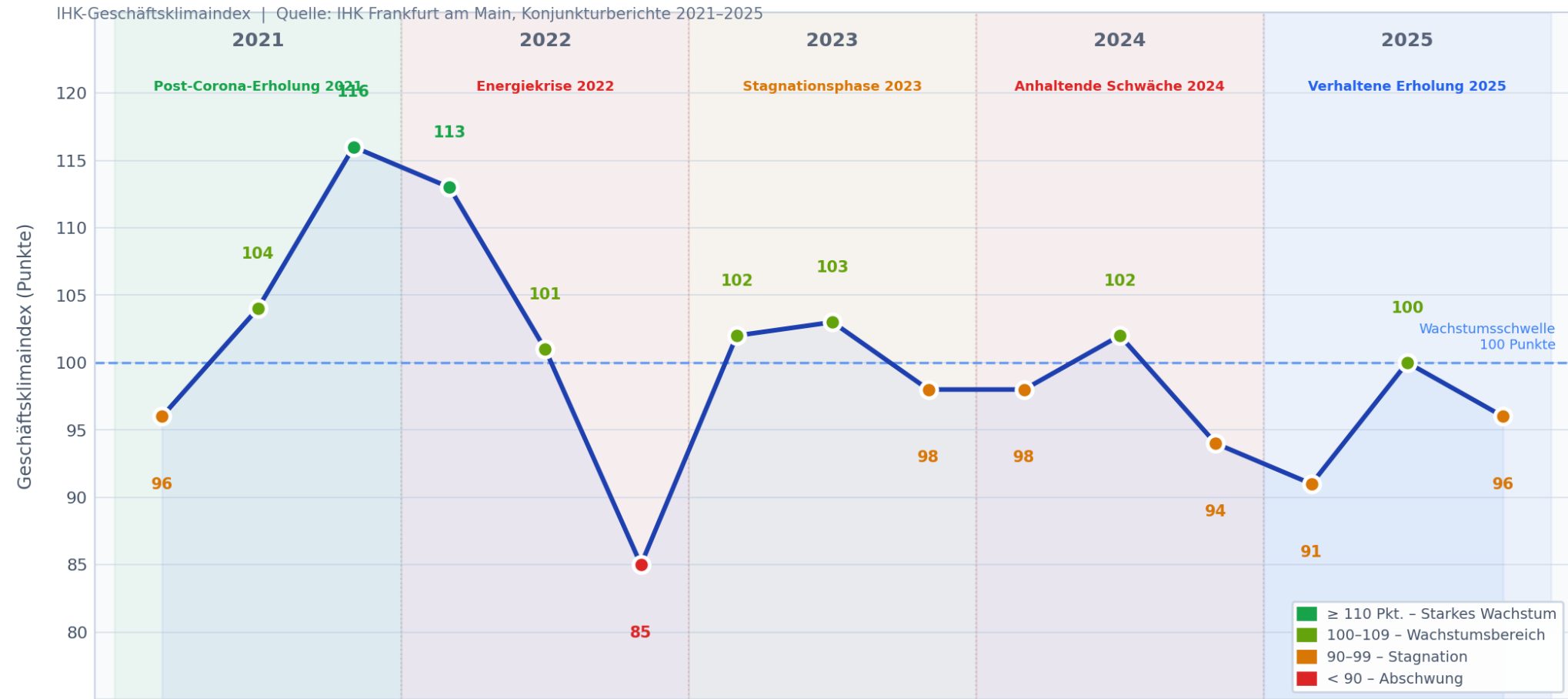


Die Bilanz 2025 im Überblick

- **Wirtschaftsschwäche der Heimatregion hinterlässt deutliche Spuren im Kreditgeschäft**
 - Erhebliche Risikovorsorge für anhaltende Immobilienkrise betrieben
 - Leichtes Wachstum im Kreditgeschäft durch kommunale Unternehmen
- **Erfreulicher Zuwachs des Geldvermögens der Kunden**
 - Wertpapiergeschäft mit deutlichem Plus
 - Provisionsüberschuss steigt signifikant
- **Trotz massivem Gegenwind beachtliches Ergebnis**
 - Wertbeitrag für den regionalen Markt auf hohem Niveau
 - Kapitalausstattung übersteigt 2026 erstmals 700 Mio. Euro
- **Zukunftsthema Altersvorsorge im Fokus der kommenden Jahre**

**Wirtschaftsschwäche der Heimatregion
hinterlässt deutliche Spuren im Kreditgeschäft**

Wirtschaft der Metropolregion bleibt im Stimmungstief



Vor allem die Immobilienwirtschaft kämpft mit Herausforderungen



Veränderung seit 2021 (indexiert)

Gewerbe

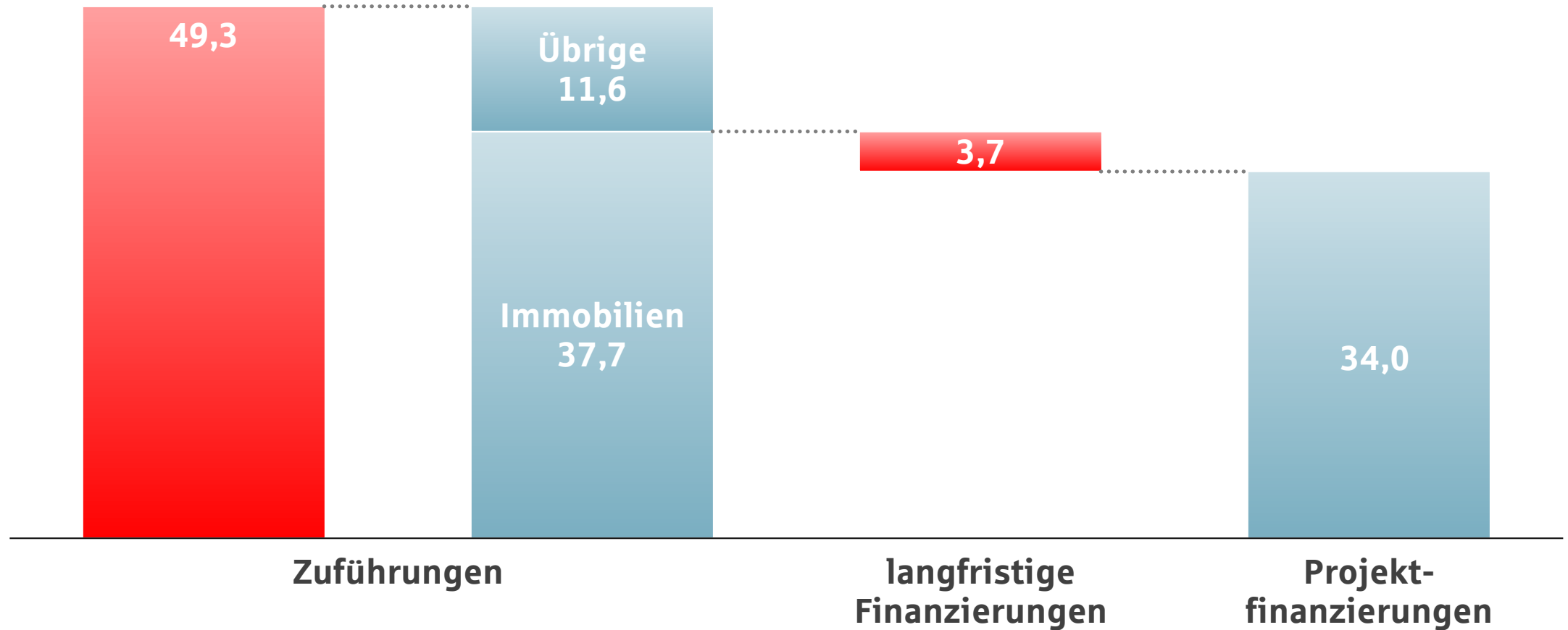
- Transaktionsvolumen - 60
- Leerstand Büro +4,4
- Immobilienpreise Büro - 12

Wohnen

- Baugenehmigungen - 46
- Baufertigstellungen -35
- Immobilienpreise - 3

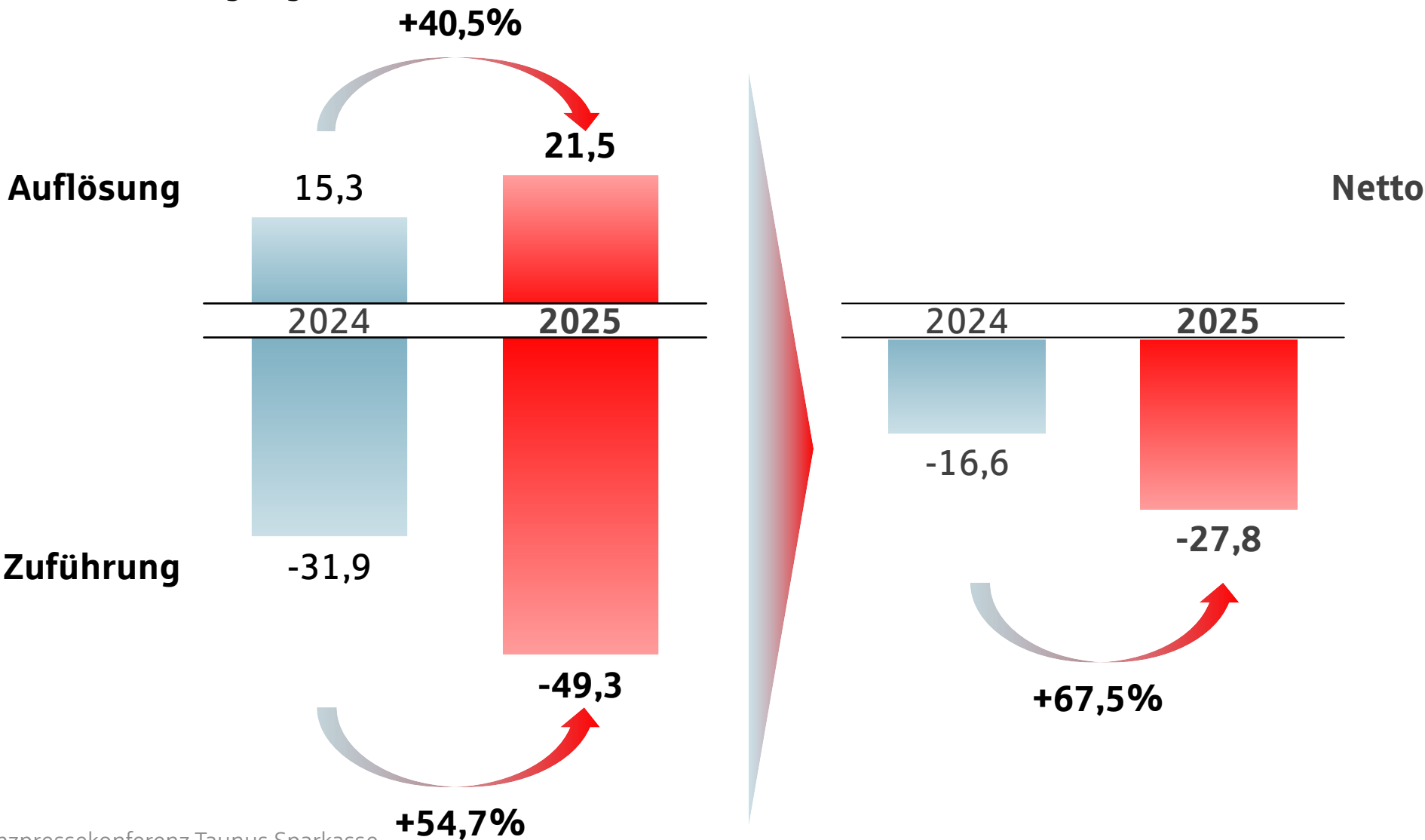
Krise hinterlässt Spuren – erheblich Risikovorsorge betrieben

Zuführungen Einzelwertberichtigungen in Mio. Euro



Detaillierte Darstellung des Risikovorsorge-Regimes

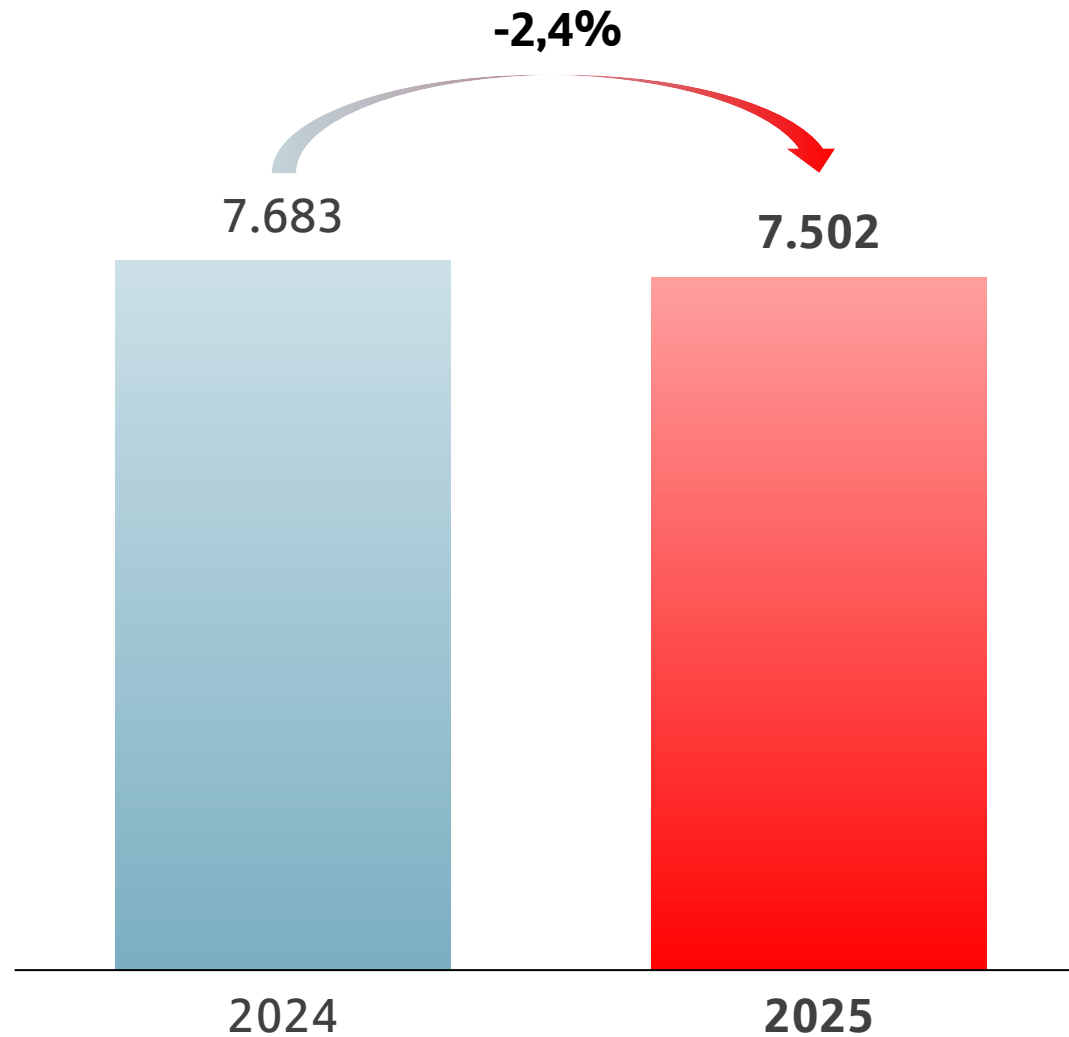
Einzelwertberichtigungen in Mio. Euro



**Erfreulicher Zuwachs des
Geldvermögens der Kunden**

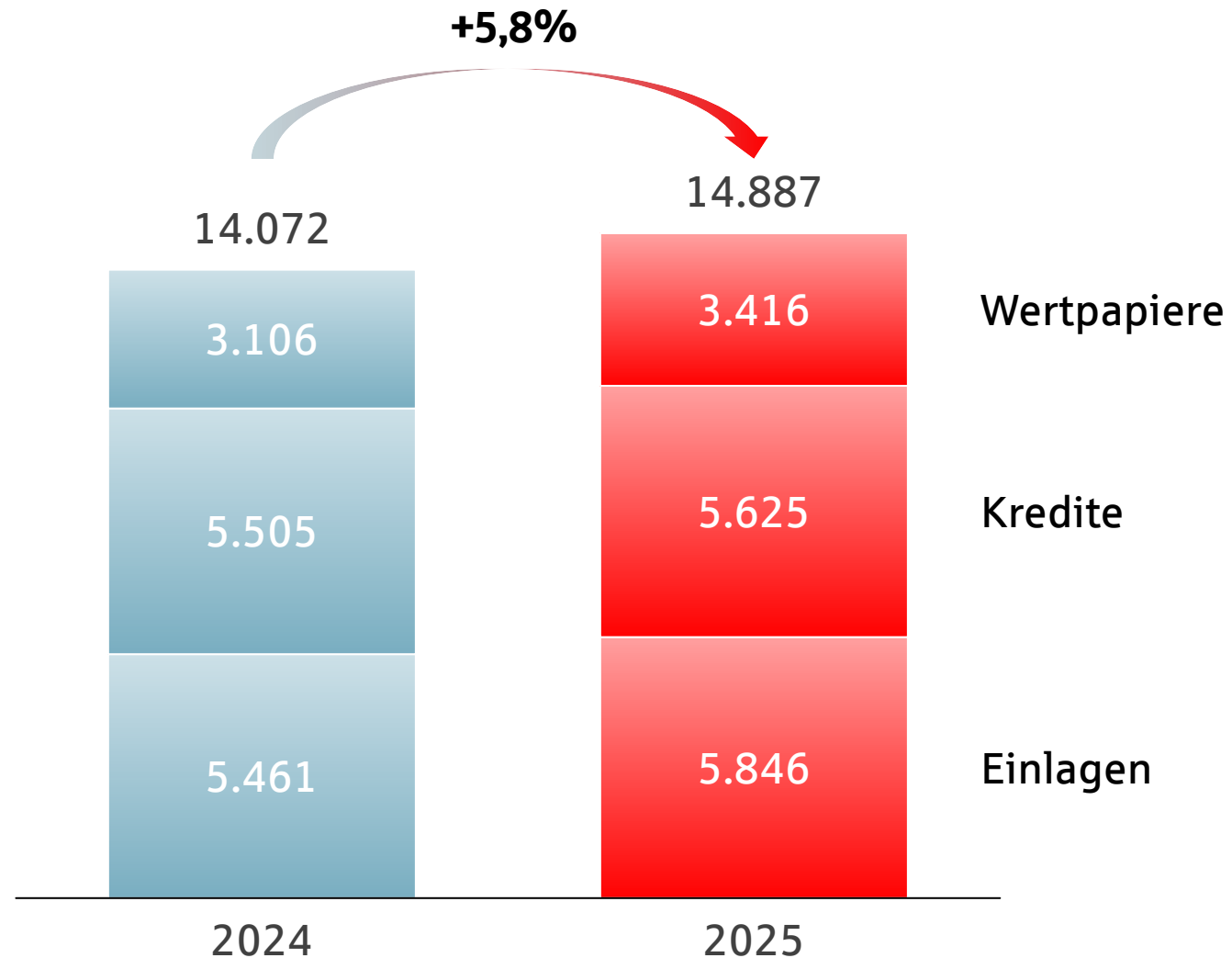
Bilanzsumme geht leicht zurück...

In Mio. Euro



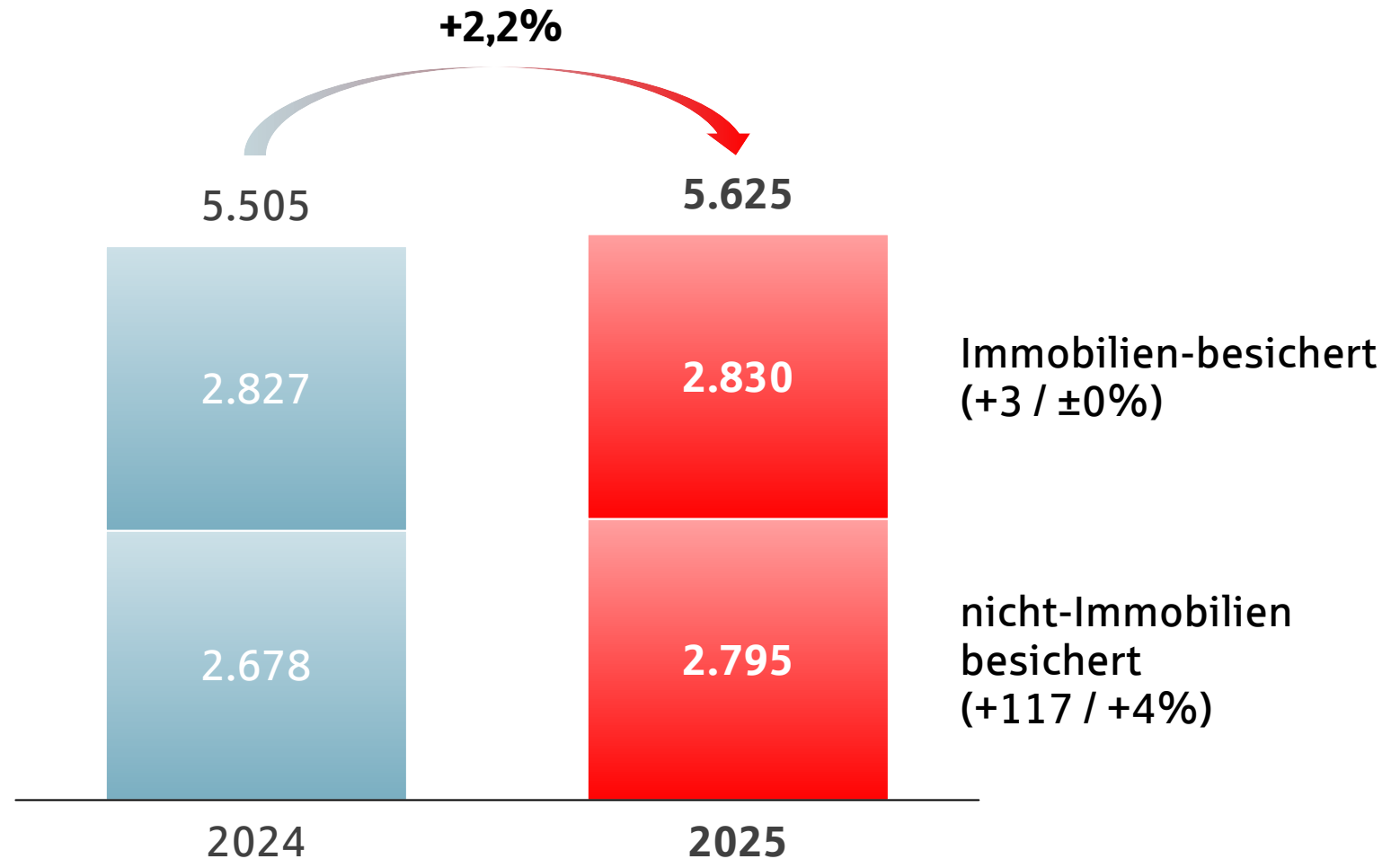
... aber das Kundengeschäftsvolumen steigt massiv

In Mio. Euro



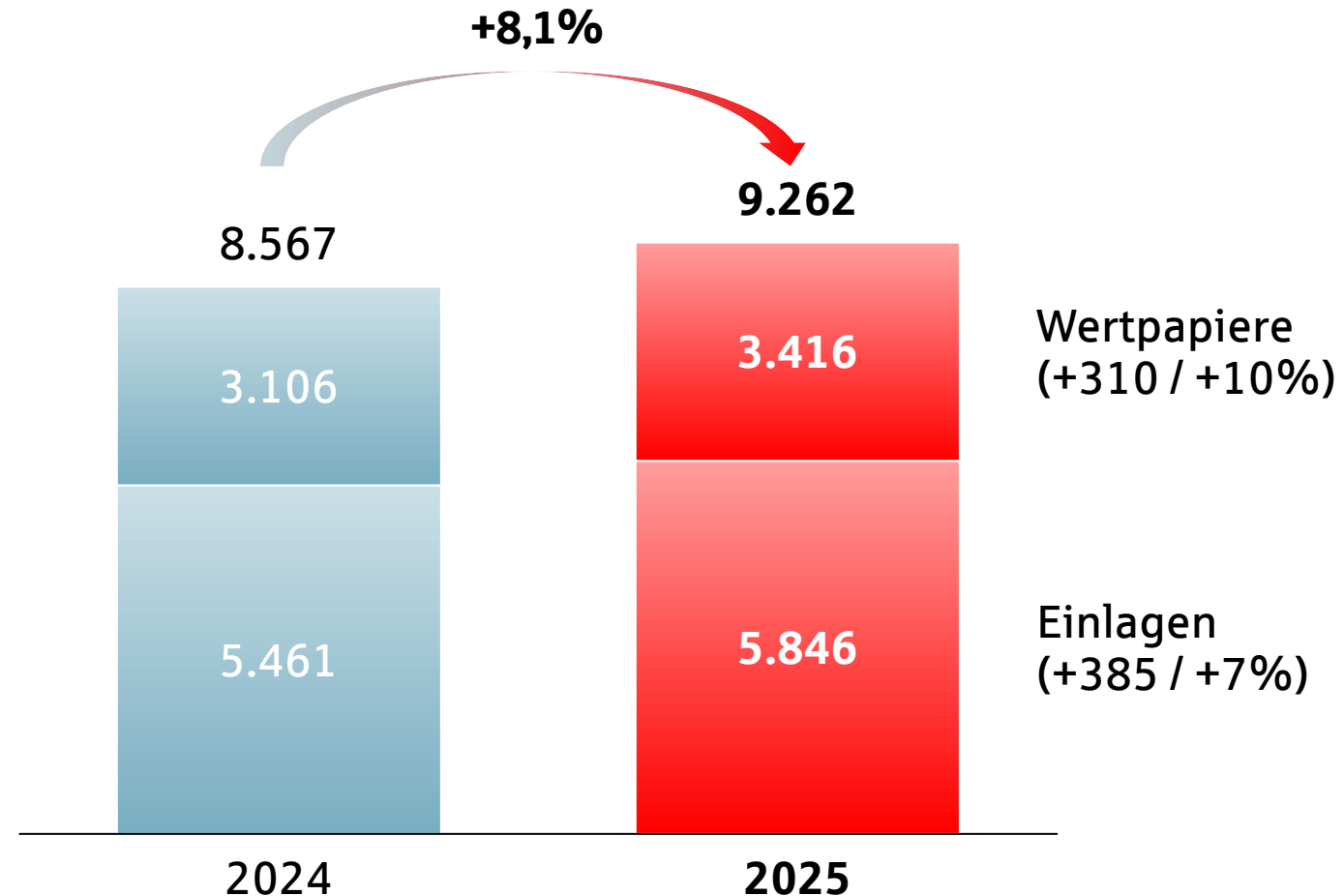
Sogar Kreditvolumen im Kundengeschäft mit leichtem Plus

Forderungen an Kunden in Mio. Euro

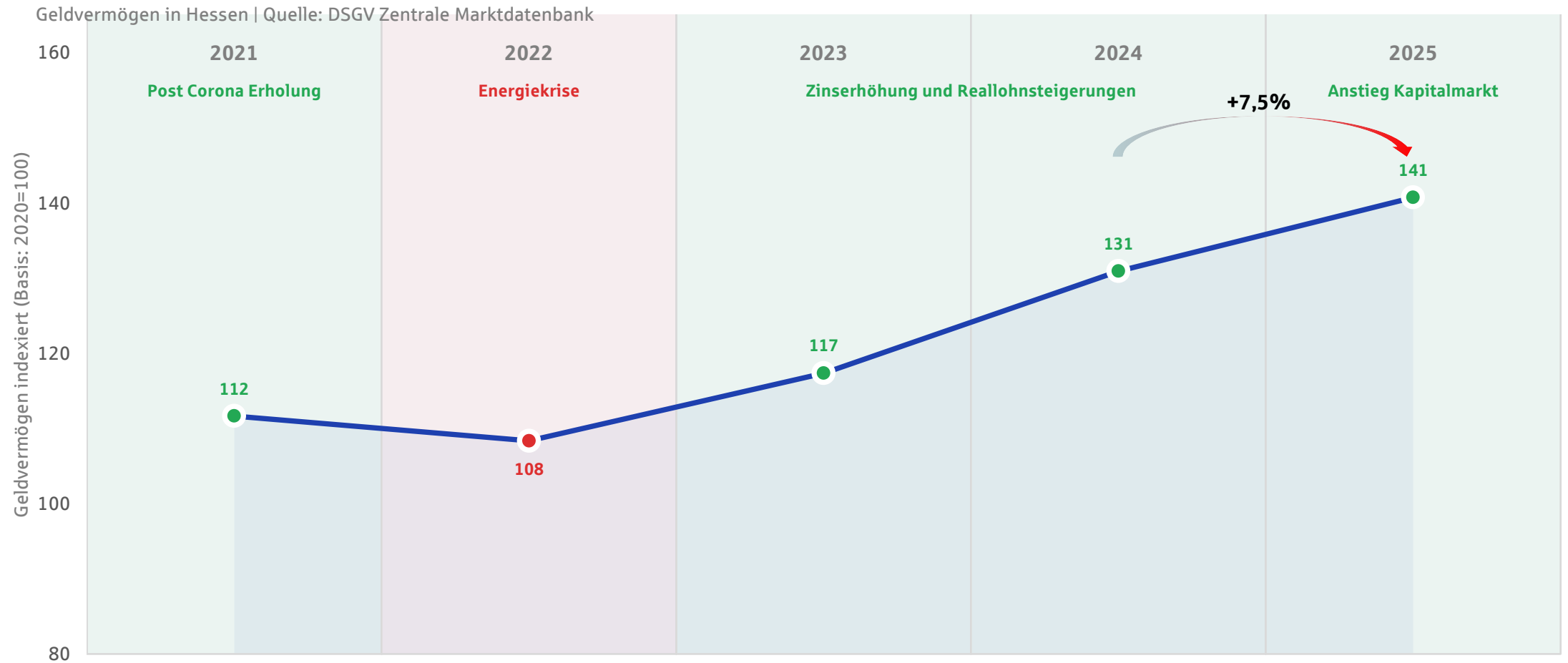


Geldvermögen im Kundengeschäft wächst überproportional...

Geldvermögen Wertpapiere und Einlagen in Mio. Euro

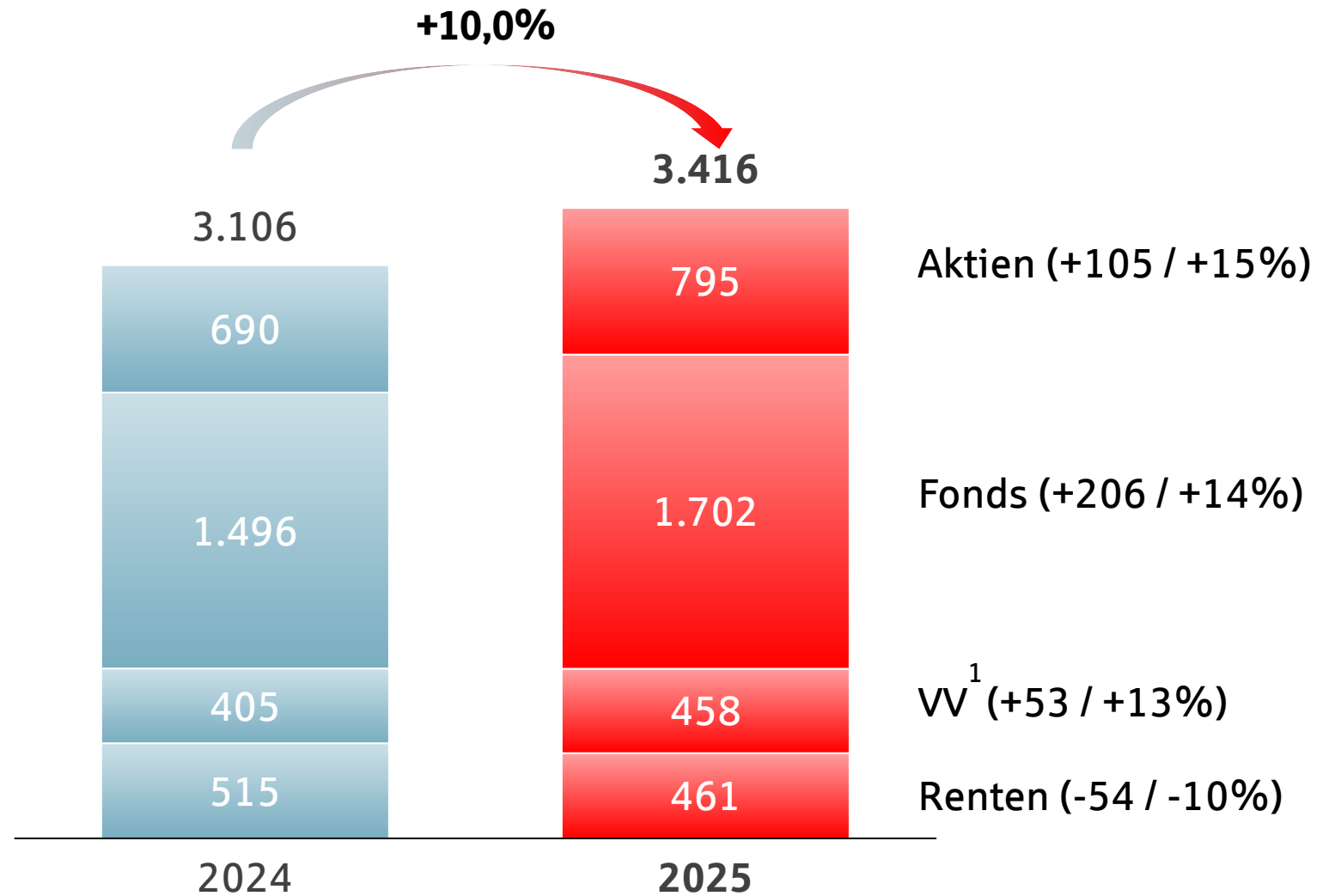


...sogar im Vergleich zu den guten Werten in Hessen



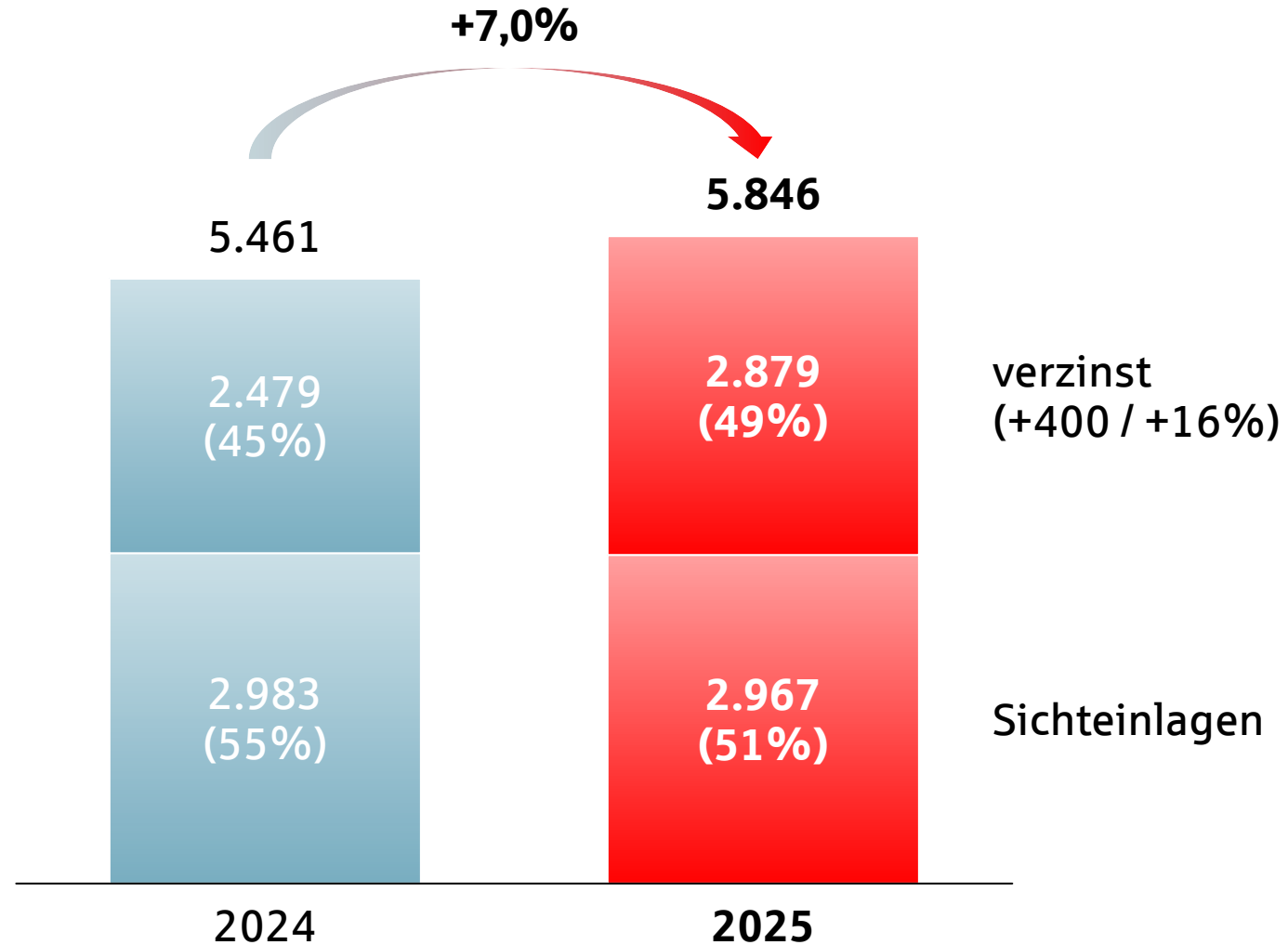
Wachstumstreiber 1: Wertpapiere

Wertpapiere in Mio. Euro



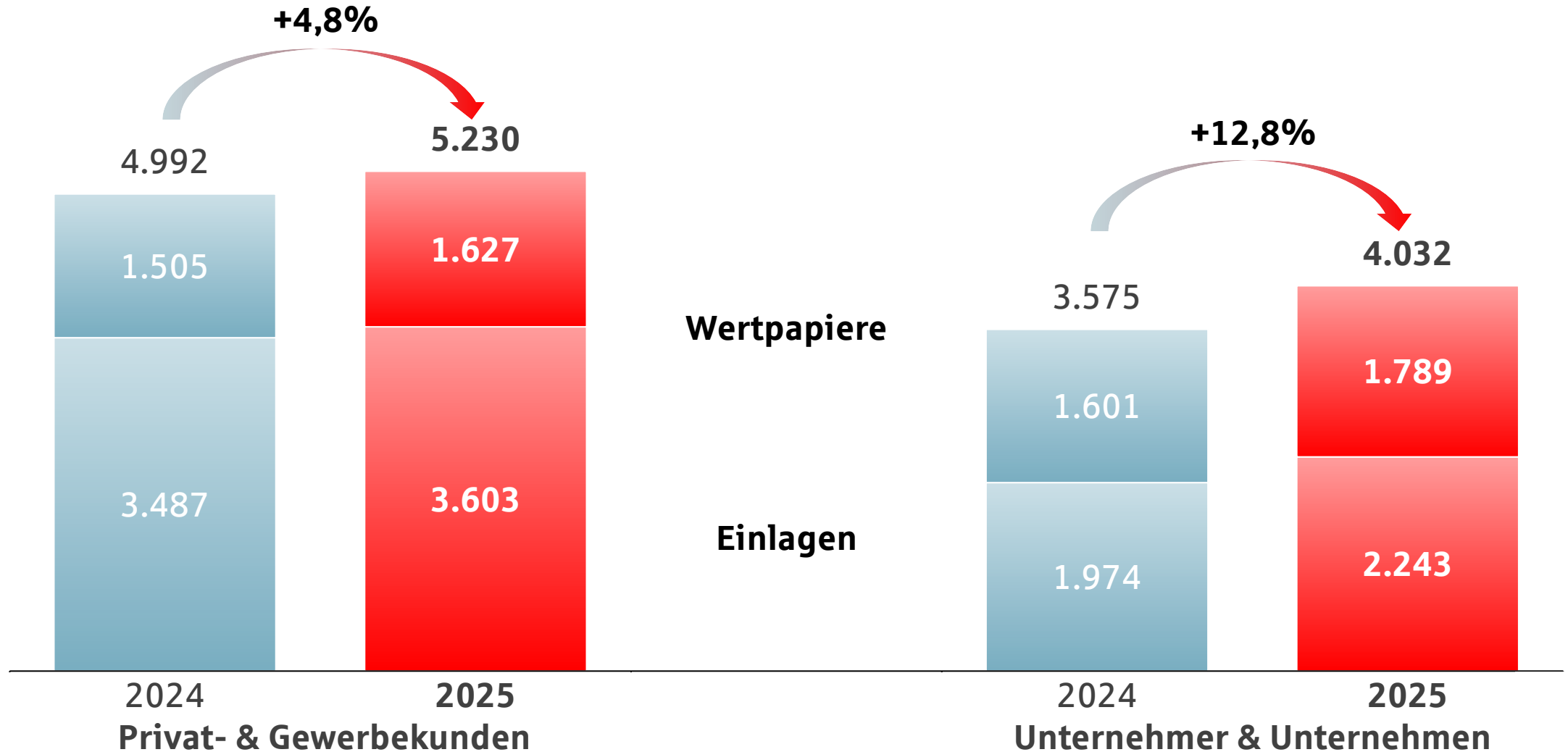
Wachstumstreiber 2: Verzinste Einlagen

Einlagen in Mio. Euro



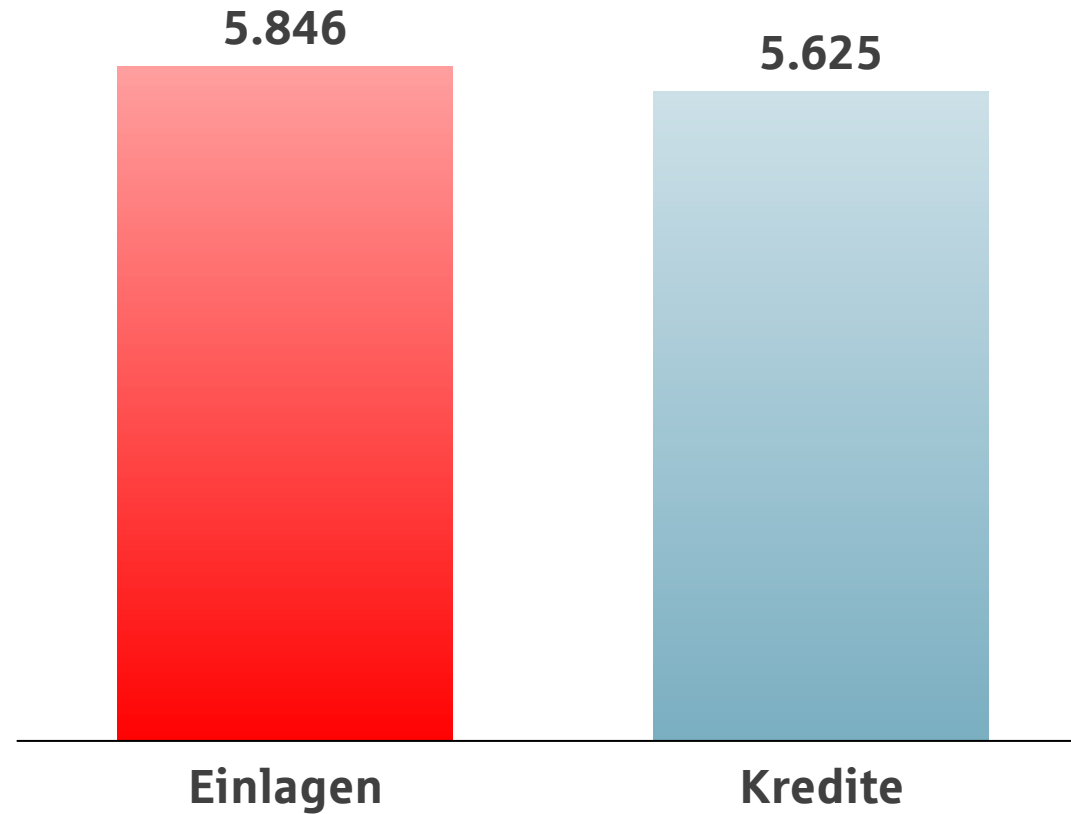
Wachstumstreiber 3: Alle Kundensegmente

Geldvermögen Wertpapiere und Einlagen in Mio. Euro



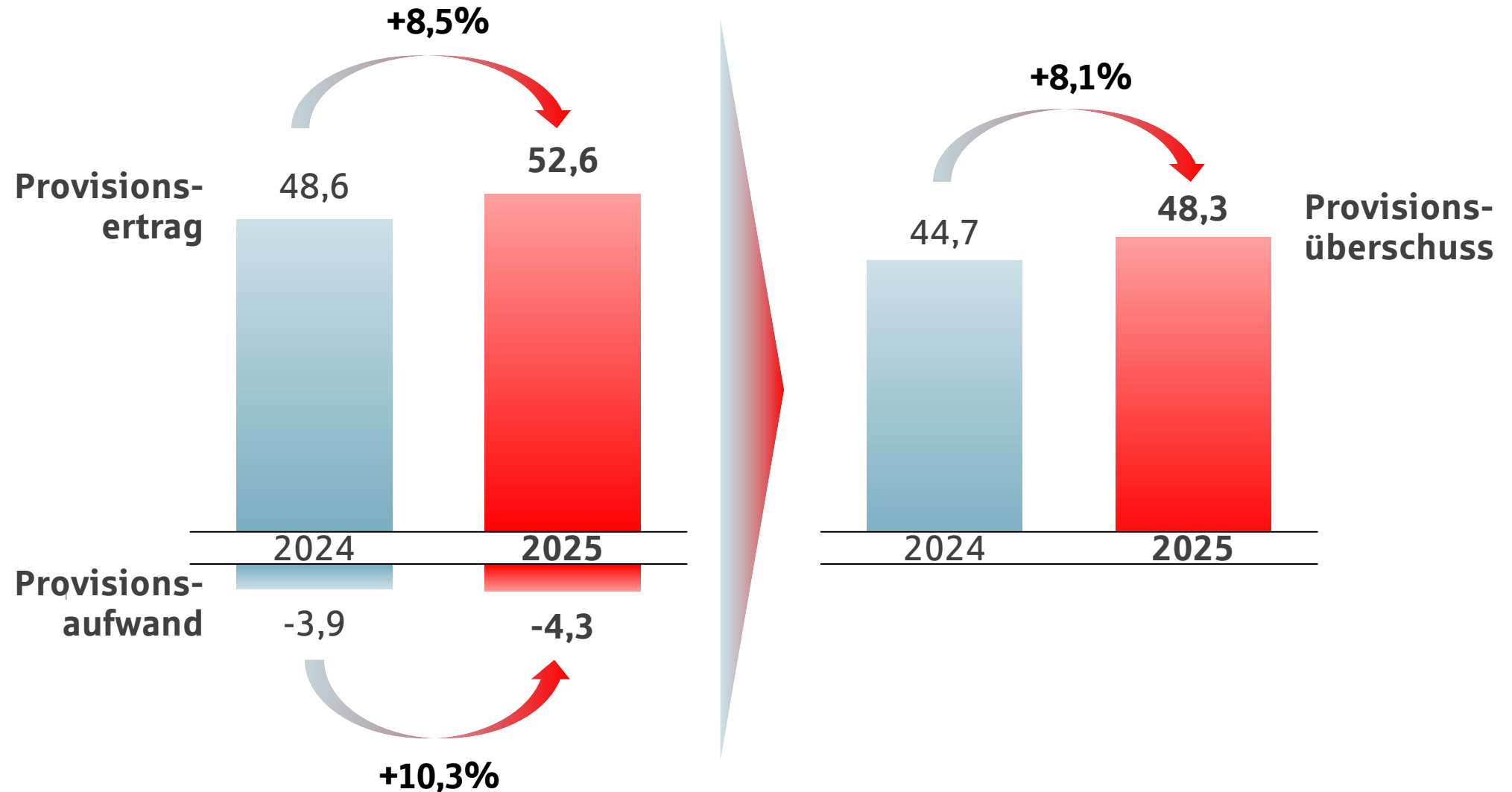
Einlagen aus der Region refinanzieren Kredite für die Region

In Mio. Euro

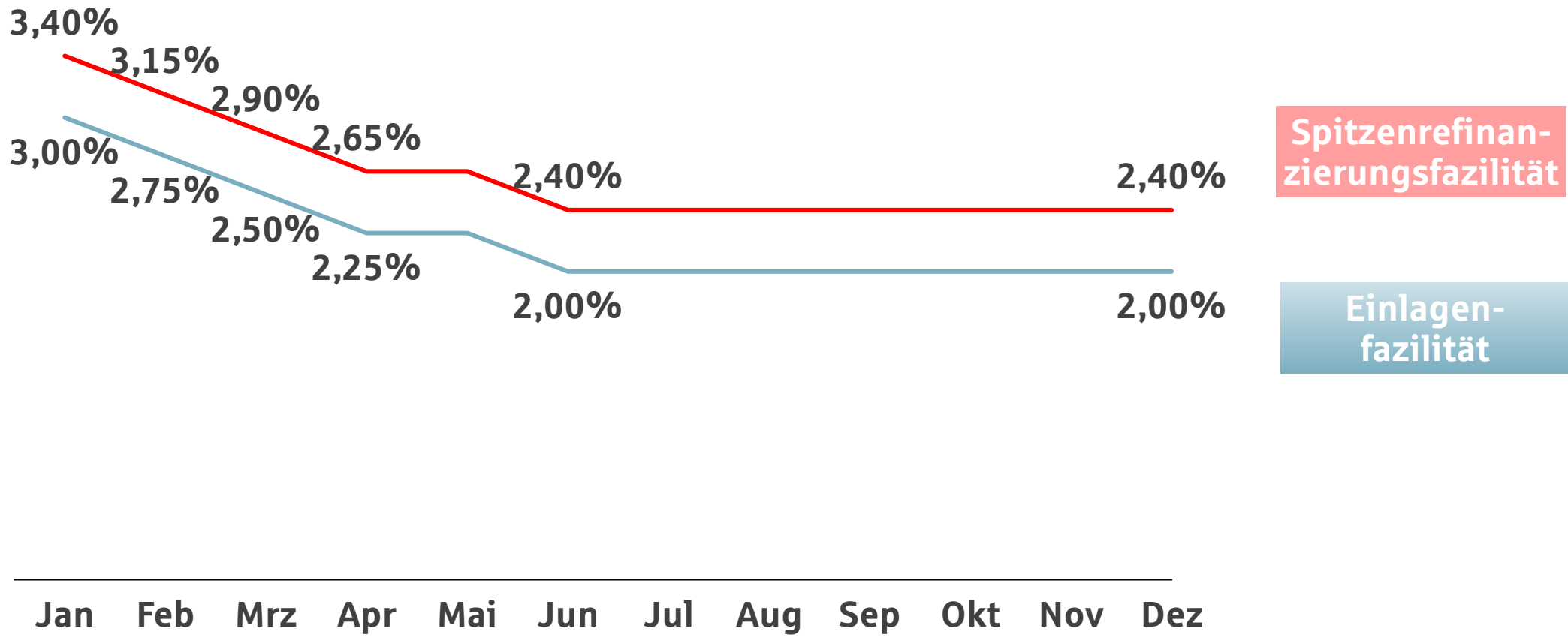


Höhere Erträge führen zu starkem Plus beim Provisionsüberschuss

Provisionen in Mio. Euro

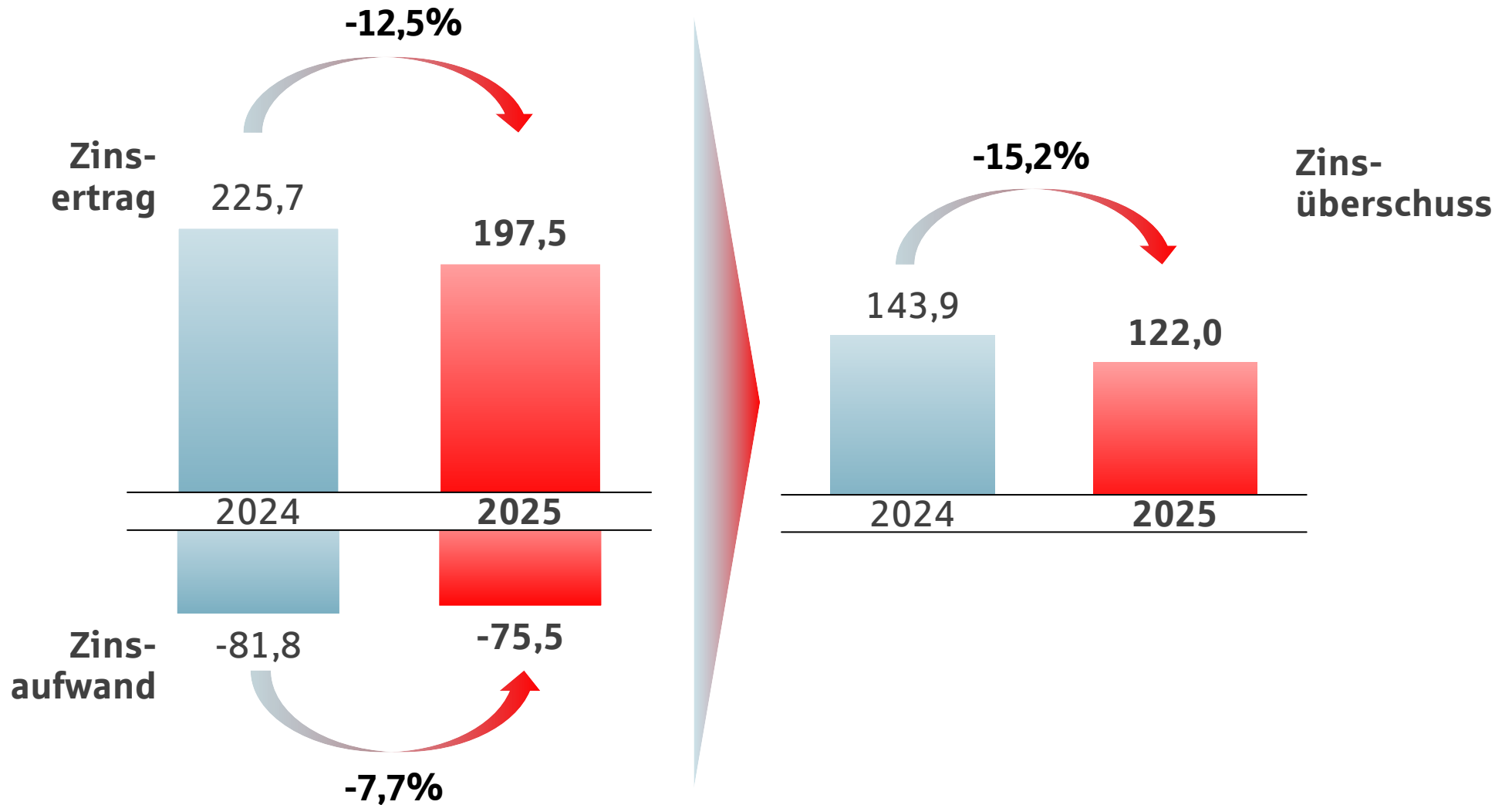


EZB-Zinsen in 2025 deutlich gesunken



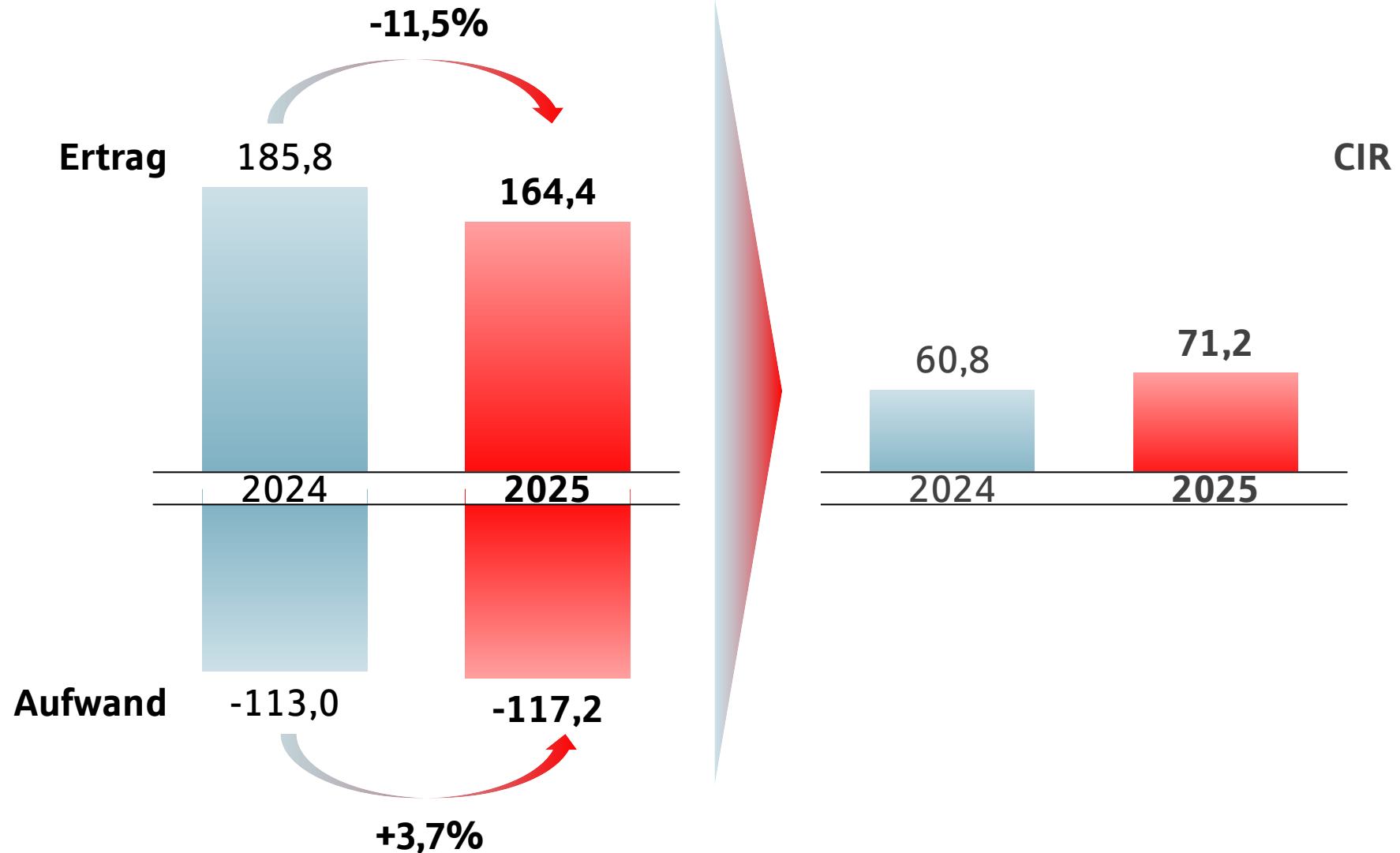
Zinsniveau und Einlagenwachstum lassen Zinsüberschuss sinken

Zinsen in Mio. Euro



Zinsniveau und Zukunftsinvestitionen prägen Cost-Income-Ratio

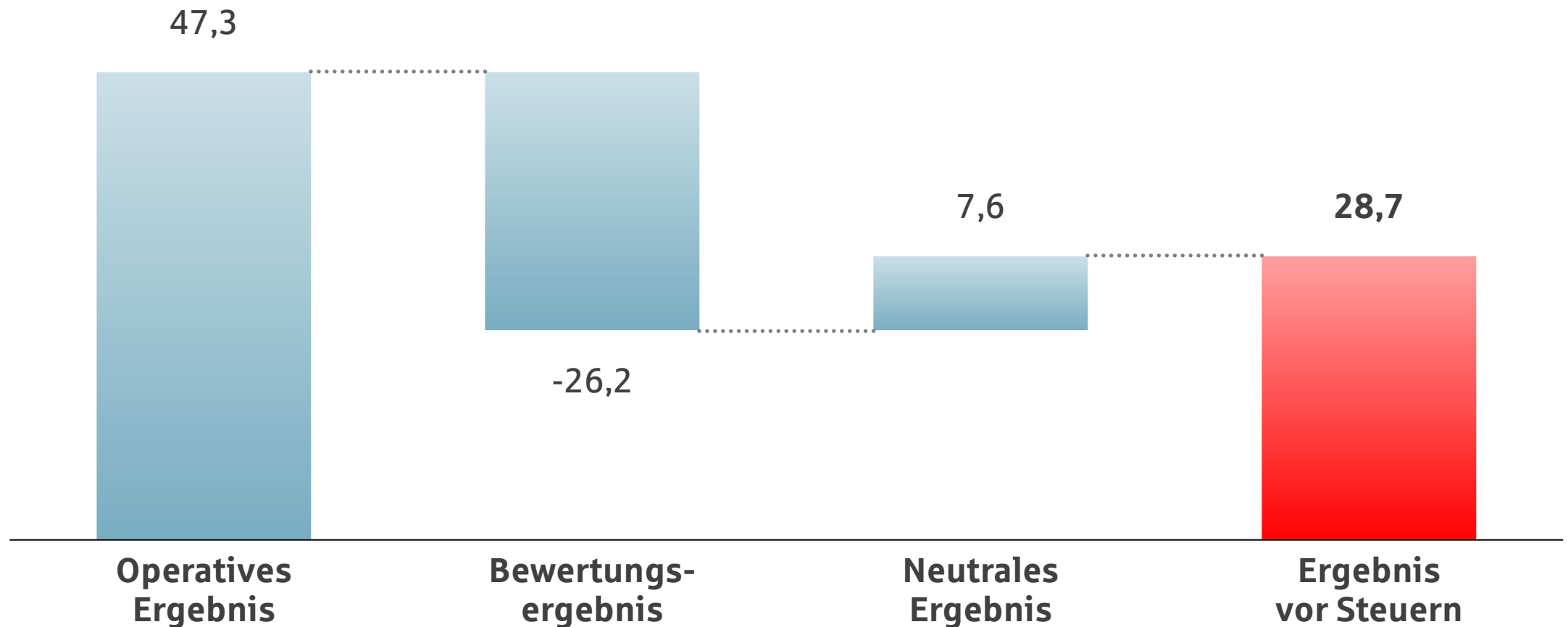
In Mio. Euro und Cost Income Ratio in %



**Trotz massivem Gegenwind
beachtliches Ergebnis**

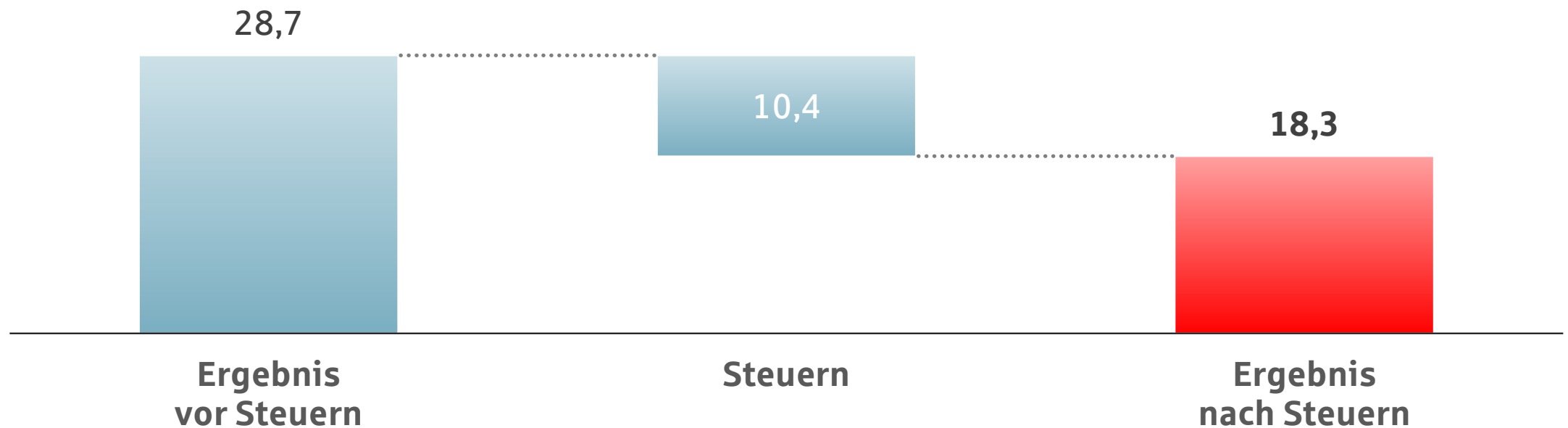
Trotz Wirtschaftskrise beachtliches Ergebnis...

Ergebnis vor Steuern in Mio. Euro



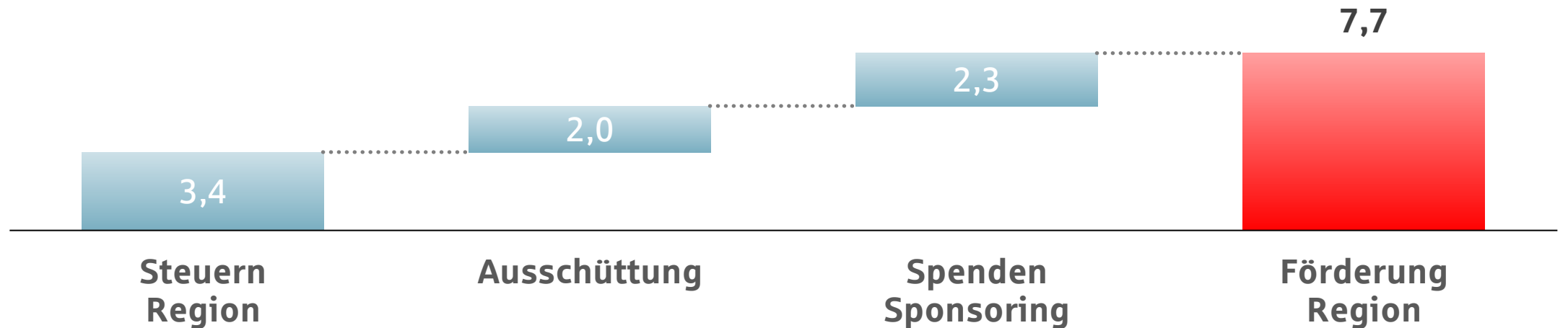
...auch nach Steuern

Ergebnis nach Steuern in Mio. Euro



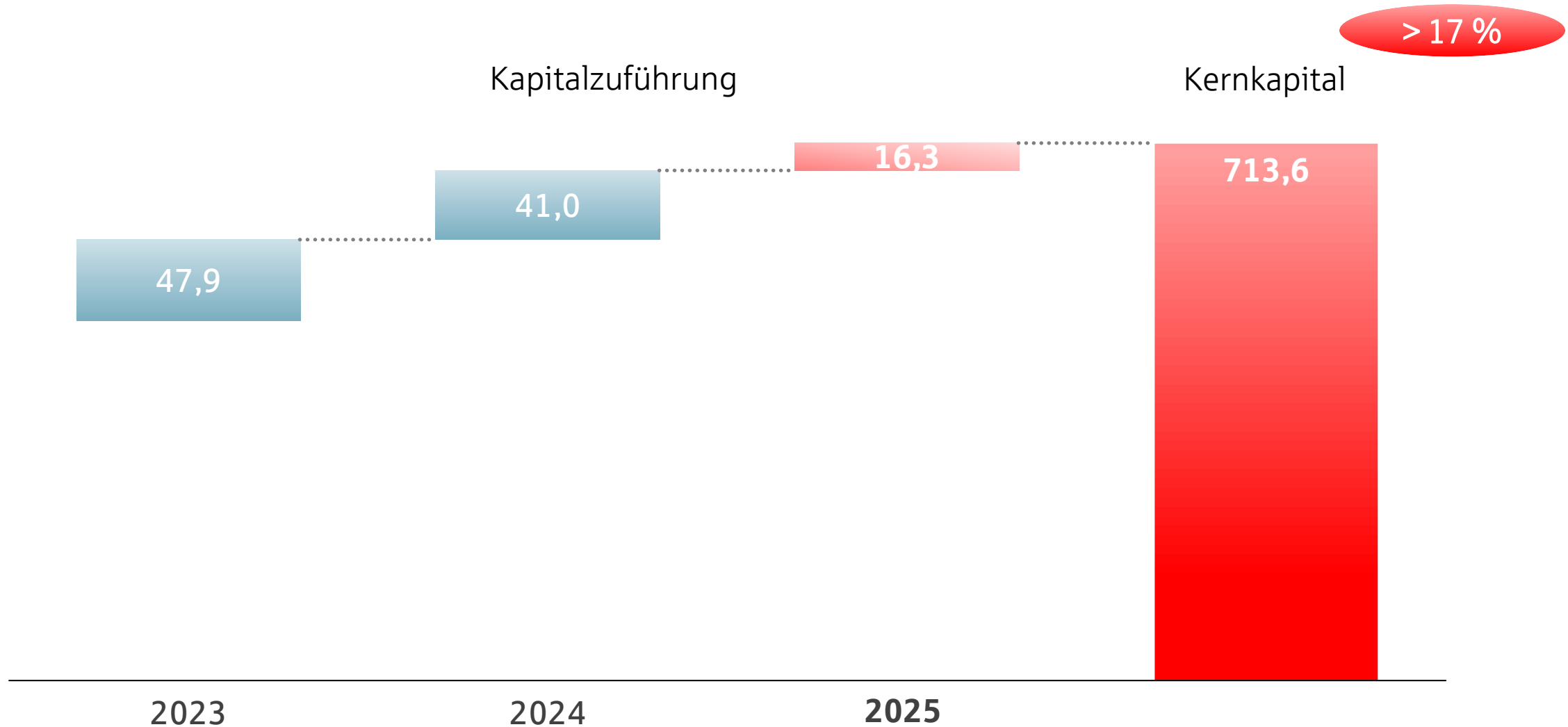
Wertbeitrag für den regionalen Markt auf hohem Niveau

In Mio. Euro



Kapitalausstattung übersteigt 2026 erstmals 700 Mio. Euro

In Mio. Euro



Zukunftsthema Altersvorsorge im Fokus der kommenden Jahre

Mit dem S-Neo-Depot kommt ein attraktives Einsteigerangebot...

DER PLATOW Brief. (2025, 30. September)

Neobanken graben den Etablierten das Konto ab – und bald auch die Einlagen?

bank und markt. (2024, 22. Juli)

Neobanken dominieren digitale Kundengewinnung im Girokonto.

bank und markt. (2025, 28. August)

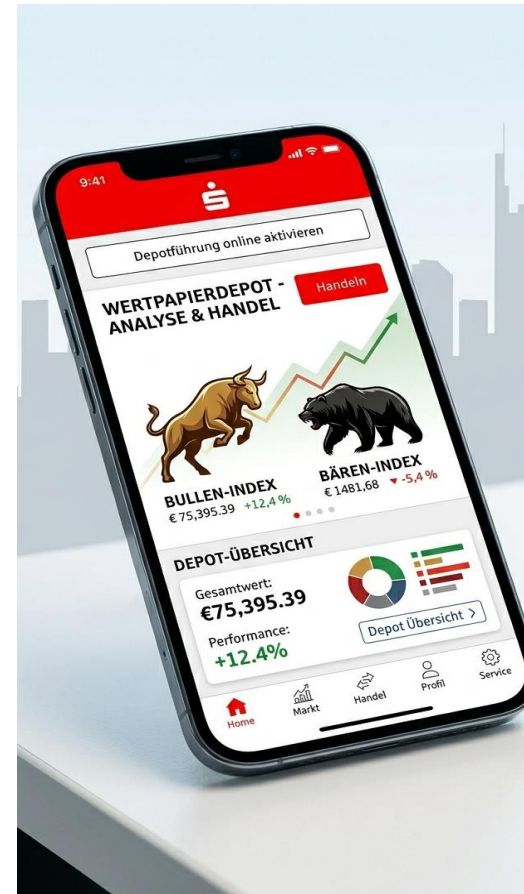
Neobroker und digitale Depots setzen etablierte Banken unter Druck.

Börsen-Zeitung. (2025, 23. September)

Neobroker und Neotrader setzen Sparkassen unter Zugzwang.

ZfKW. (2024–2025)

Digitalisierung und Plattformwettbewerb im Retail Banking.



Live ab 20. Juli

- Einfach investieren in
 - ETF
 - Fonds
 - Aktien
- Schon mit kleinen Beträgen sparen
- In wenigen Schritten online eröffnet
- Transparenter Orderpreis
- Schnell investieren

...mit dem digitalen Kinderdepot auch für Minderjährige

Live ab 20. Juli



- Digitale Eröffnung in wenigen Schritten
- Digitale Zustimmung des zweiten gesetzlichen Vertreters
- Direktes Sparen
- Frühstart Rente fähig
- Zusätzliche Prämierung durch die Sparkasse

Ausbau Produkt- und Beratungskompetenz zu Versicherungen

**BEST-IN-CLASS-
LÖSUNGEN**
FÜR UNSERE KUNDEN.



Live ab
1. Januar 2027

- Eigene Versicherungsagentur mit top ausgebildeten Spezialisten
- Passgenaue Lösungen für Sach- und Altersvorsorgeprodukte
- Spezifische Angebote insbesondere
 - in Filialen
 - im Private Banking
- Nutzung von Dialog-Inseln und –Lounge für Spezialthemen und Schadensbearbeitung

Ausblick

- Wenig Hoffnung auf zeitnahe Trendwende der Konjunktur selbst in der starken Metropolregion
- Ende der Immobilienkrise noch nicht absehbar
- Kunden suchen weiter modernen Service und faire Beratung
- Initiative zum zentralen Zukunftsthema Altersvorsorge und weiteres Wachstum sollen Profitabilität wieder verbessern

Bilanz 2025 – das Wichtigste im Überblick

- Wirtschaftsschwäche der Heimatregion hinterlässt deutliche Spuren im Kreditgeschäft
- Erfreulicher Zuwachs des Geldvermögens der Kunden
- Trotz massivem Gegenwind beachtliches Ergebnis
- Zukunftsthema Altersvorsorge im Fokus der kommenden Jahre