

## Presseinformation

Sabine Felicitas Wehinger  
Pressereferentin

Baden-Württembergische Bank  
Kleiner Schlossplatz 11  
70173 Stuttgart  
Telefon 0711 127-76273  
Telefax 0711 127-74861  
presse@bw-bank.de  
www.bw-bank.de

26. April 2018

### ***BW-Bank stellt Betreuung von Privatkunden neu auf*** **Xaver Metzger verantwortet Kredit- und** **Vorsorgeberatung**

*Xaver Metzger hat bei der Baden-Württembergischen Bank (BW-Bank) die Kredit- und Vorsorgeberatung für private Kunden in Baden-Württemberg Süd übernommen. Mit einem Team von rund 30 Fachberatern verantwortet er von Aalen aus die Regionen Ostwürttemberg/Ulm/Oberschwaben, Tübingen/Reutlingen, Schwarzwald/Alb und Bodensee.*

Xaver Metzger ist in der Region beheimatet und verfügt hier über ein umfassendes Netzwerk. In den Anfängen lag sein Schwerpunkt auf dem Geschäft mit Unternehmenskunden. Später übernahm er die Leitung des Privat- und Vermögenskundengeschäfts für Aalen und Region. Seither hat er sich auf die verschiedenen Facetten dieses Segments konzentriert. Zuletzt war er zwölf Jahre lang Leiter des Marktbereichs Private Banking Böblingen/Filder der BW-Bank.

Anlass für Neubesetzung ist eine Neuordnung des Vertriebs für private Kunden zum Jahresbeginn 2018. Das neue Modell der BW-Bank setzt auf zwei Säulen: das Privatkundengeschäft (PK) sowie das Private Vermögensmanagement (PVM) für Private Banking und Wealth-Management-Kunden. Zugleich wurden die Spezialisten der Kredit- und Vorsorgeberatung in eigenen Einheiten zusammengefasst und in die regionale Bereichsstruktur integriert. „Mich reizt meine neue Aufgabe sehr“, erklärt Metzger. „Unser Augenmerk wird noch stärker

Seite 2

Presseinformation

26. April 2018

darauf liegen, für unsere Kunden die optimale Kredit- und Vorsorgestrategie aus einem Guss zu entwerfen.“

Das Kreditmanagement umfasst das Geschäftsfeld der klassischen Baufinanzierung bis hin zur komplexen Portfoliofinanzierung. Mit seinen Fachberatern Vorsorge deckt Metzger mit hoher Kompetenz die Kundenbedürfnisse von der persönlichen Risikoabsicherung, der strategischen Altersvorsorge über die anlageinduzierte Versicherungslösungen bis hin zum Generationenmanagement ab. „Um als langjähriger Partner in der Region bestmögliche Qualität bieten zu können, stellen wir regelmäßig unseren Kundenvertrieb auf den Prüfstand. Mit dem neuen Modell können wir unseren äußerst hohen Ansprüchen an uns selbst auch in der Fläche noch besser gerecht werden.“, erklärt Klaus Thomas, als Bereichsleiter verantwortlich für PK/PVM Baden-Württemberg. „Um gut durchstarten zu können, wurden die Marktgebiete teilweise neu zugeschnitten.“

Im Privaten Vermögensmanagement Aalen konzentrieren sich die BW-Banker auf die ganzheitliche Betreuung vermögender Privatkunden. Service und hohe Qualität gehören auch im Privatkundengeschäft zum Leitgedanken der BW-Bank. Die Kundenbetreuer bilden die Themen und Fragestellungen ihrer Kunden individuell ab und zeigen zukunftsorientierte Lösungswege auf. Auch versteht sie sich als Bank für alle Generationen. Sie hat sich auf Themen spezialisiert wie Berufsstart und Existenzgründung, Familie, Leben im Alter, realer Kapitalerhalt trotz Inflation, Nachfolgeplanung und Vermögensübertragung an die nächste Generation und Strukturierung des Vermögens - zum Beispiel durch Vermögensverwaltung.